

夏は暇！売上を他に作る方法

～ニュースレター番外編～ 第14回～

<アパレルショップになる！>

先週は事消費のお話。日々のルーティーンを教室という形で提供する。そして今週はアパレルです！(笑) 普段身に着けるものを売ろう！という話です。

<お店の制服は浸透している>

ここ数年開店したお店のほとんどが制服をオリジナルで作っています。Tシャツ、キャップ、ポロシャツ。ネットで簡単に発注して作ってくれる便利な時代ならではのですね。あるラーメン屋さんでは丼をポイントカードのポイントが溜まったら交換できるお店もあります。お店で使用している備品や道具を販促ツールに使うのも今や当たり前。

<お店の人が来ているTシャツを作るのか？>

それは「NO」です。そのデザインで普通の生活できないですよ？あくまでも普段使いしてもらうTシャツや帽子(キャップ)を作って販売します。そしてそのTシャツやキャップを身に着けて来店した人には何かサービスをしてください。お茶や缶コーヒー1本でもいいと思います。このグッズがそのお店の会員証です。よく名刺サイズの紙でポイントカードやスタンプカードで●個溜まると××をサービス。よくありますよね。あれってすぐ捨てられます。でも自分でお金払って買ったTシャツやキャップは捨てませんよね？でも普段から身に着けるのが恥ずかしいデザインは着てくれない。お店オリジナルの格好いいTシャツやキャップを作って買ってもらおう。1枚4,000円前後のTシャツが売れたらお店としては即会員です！

<今だからこそお店が苦しいこの時こそアピールできる>

今、飲食店は厳しいことはお客様全員が周知されています。突然Tシャツを販売すると驚かれるでしょう。でもこんな時代だからこそ始められると思います。クラウドファンディングで支援を求めるお店もあります。Tシャツの横に「お店支援Tシャツ」「着用してご来店いただくと特典があります」などのアピールもできるのが今です。

<トマトあんの3回目の試作報告>

トマトあんの試作品3回目の報告です。色が鮮やかになりました。これならトマトと言える色の濃さです。今回は粉末のイタリア産のトマトの粉末をしようとしています。香りもトマトがハッキリしています。そして試食した人全員が「うまい！」と一言めに発せられました。これで製品化へ向けて進めていきます！あとは価格です。次週には価格をここでご紹介できると思います。



製品価格確定！サンプルほしい人は今のうちにお申し込みください！

豊吉オリジナル季節餡企画	規格	商品について	サンプル
トマトあん	1kg	夏の新しいあんこが誕生します！	是非欲しい！ ・ いらない。

豊吉へのご意見もお聞かせください。こんなこと知りたい。教えてほしい。